IoTsens Smart City, una plataforma horizontal para el desarrollo de ciudades inteligentes desarrollada en Castellón

Esther Ramo. Comunicación ESPAITEC

IoTsens es una plataforma horizontal para desarrollo de ciudades inteligentes con la que recolectar, integrar, almacenar y analizar la información de la ciudad con una perspectiva global. Permite conocer en tiempo real parámetros como consumo de agua potable, control de alcantarillado público, plazas disponibles en las estaciones de bicicletas, riego inteligente de parques y en definitiva, todo lo que ciudadanos y gobernantes puedan imaginar para la gestión de los recursos públicos y privados.

Concebida inicialmente como una herramienta de gestión interna para optimizar y ahorrar costes del Grupo Gimeno, firma que emplea a más de 4.000 trabajadores en diferentes áreas de negocio, IoTsens es en la actualidad una start up que desde hace poco más de un año comercializa su tecnología a nivel nacional e internacional, con presencia destacada en países árabes y una expansión creciente por América Latina y Oceanía. Hablamos con Ignacio Llopis, Responsable del Desarrollo de Negocio de Iotsens para conocer la herramienta y sumergirnos en el futuro a través de las ciudades inteligentes.

¿Como surge la idea de desarrollar esta plataforma?

La idea nace como start-up dentro de la división Internet de las cosas (IoT) de la empresa ADC Infraestructuras y Sistemas, brazo tecnológico del Grupo Gimeno. El grupo tenía la necesidad de ofrecer soluciones para las distintas empresas que lo componen: Facsa en la gestión del agua potable y residual de las ciudades; Fobesa en la recogida de residuos urbanos de las ciudades; y Hoteles Intur en el área de turismo y ocio. Tras descubrir que podíamos ofrecerles soluciones tecnológicas que cubrían sus expectativas, optamos por dar el salto fuera del grupo y empezar a comercializar nuestra plataforma en el exterior.

El equipo de IoTsens

¿Qué es ahora la empresa?

Llevamos muy poco tiempo en el mercado pero estamos siendo siempre reactivos en lo relacionado con la búsqueda de clientes, son ellos los que vienen a buscarnos a nosotros solicitando una solución inteligente para su empresa , ayuntamiento o entidad. En 2013 fuimos visitantes del Smart City Expo de Barcelona, el congreso de mayor relevancia a nivel internacional sobre ciudades inteligentes. Tan sólo un año después fuimos invitados por la organización del Congreso a exponer nuestra plataforma horizontal con un espacio propio. Desde entonces no hemos parado de evolucionar como empresa, consiguiendo dar servicio a importantes clientes que buscan soluciones "Smart" a nivel nacional pero sobretodo internacionalmente.

En abril de este año fuimos invitados por la Comisión Europea a formar parte del Grupo de trabajo "European Innovation Partnership on Smart Cities & Communities", donde aportamos nuestra visión y conocimiento sobre el mercado actual Smart Cities en España y Europa, con el objetivo de mejorar el marco legal y administrativo actual.

¿Qué ventajas ofrece frente a tecnologías similares existentes en el mercado? ¿En qué áreas de gestión de un ayuntamiento se pueden aplicar vuestras soluciones?

En primer lugar realidad, soluciones para ciudades inteligentes listas para implementar. El mercado de las ciudades inteligentes está lleno de humo. La la mayoría de soluciones existentes son meramente presentaciones powerpoint donde se detalla una Smart City que está todavía por desarrollar a nivel de software y hardware. IotSens es un producto tangible y real y que puede ser fácilmente presupuestable ad-hoc. Además, contamos con partners estratégicos a nivel de despliegue sobre ciudades que nos aportan la mano de obra necesaria para instalar los sensores y comunicaciones sobre las ciudades. En segundo lugar, existe en el mercado gran cantidad de soluciones cerradas de software & hardware que ofrecen poco o nulo nivel de interoperabilidad que permita una gestión más fácil de procesos dentro de una ciudad. Nosotros ofrecemos una solución para las diferente áreas que engloba una Smart City, lo que necesita un ayuntamiento para tener controlado en tiempo real todos los parámetros relacionados y de importancia tanto para ellos como para sus ciudadanos: gobierno, movilidad, energía, medio ambiente, ciudadanos y turismo.

¿Qué hace que vuestra tecnología sea tan diferente?

La solución alcanzada por IoTsens permite integrar de manera dinámica agentes heterogéneos en un sistema integral de ciudad inteligente con comunicación bidireccional. Es decir, la tecnología desarrollada por IoTsens permite que los múltiples tipos de agentes necesarios en el ámbito de Internet of Things y las Smart Cities, como por ejemplo sensores, actuadores y sistemas de información con capacidades de computación y comunicación heterogéneas, se integren y comuniquen entre sí, reportando información en tiempo real.

Mediante el uso de estándares se establecen redes de comunicaciones con los sensores que transmiten y consumen mensajes a través de sistemas de colas altamente escalables. El servidor central procesa o genera estos mensajes heterogéneos utilizando componentes especializados para cada tecnología, integrados de manera dinámica. Con esta arquitectura IoTsens permite desarrollar soluciones para ciudades o espacios inteligentes en áreas como la gestión inteligente de residuos urbanos, la tele-lectura de contadores de agua, la eficiencia energética o el e-Gobierno, entre otros.

¿Quién es vuestro público objetivo? ¿Cuáles son vuestros principales clientes?

Nos dirigimos principalmente a administraciones públicas que necesiten tener una solución integral interoperable con todos sus sistemas actuales y nuevos que quieran integrar. También, a empresas privadas que necesiten tener controlados todas las aéreas de servicio bajo una misma plataforma.

¿Mercado nacional o internacional? ¿En qué países/ciudades estáis y dónde os gustaría llegar?

El 30 por cien de nuestro mercado es nacional, donde tenemos proyectos distribuidos por toda la geografía española, y un 70% internacional donde hemos trabajado sobre todo en países árabes pero cada día nos llegan peticiones más lejanas como desde América Latina o incluso Oceanía.

¿Cuáles son las principales dificultades, si las hay, con las que os encontráis a la hora de comercializar vuestra tecnología?

Nos resulta complicado cerrar proyectos pilotos con ayuntamientos a los que ya han llegado antes grandes consultoras ofreciendo proyectos sobre un powerpoint que acaba en nada.

¿Cómo os veis en 3 años?

Nos vemos habiendo conseguido ser una plataforma de gestión y control de Smart Cities de referencia tanto a nivel nacional como a nivel internacional.