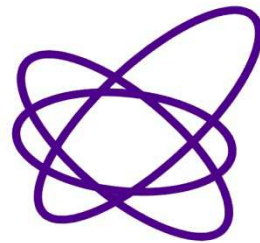


# BUSINESS

y su entorno

# ANGEL



**espaitec**

Parc Científic, Tecnològic i Empresarial  
de la Universitat Jaume I de Castelló



Universidad  
Carlos III de Madrid  
[www.uc3m.es](http://www.uc3m.es)



**Parque Científico**  
**LEGANÉS**  
**tecnológico**

A man in a business suit with a red cape is running like a superhero, carrying a briefcase. He is pointing forward with his right hand. The background consists of a wall of white lockers.

*¿QUÉ ES UN BUSINESS*  
**ANGEL?**



¿CÓMO PUEDE  
**AYUDAR?**





*EL BUSINESS ANGEL NO ES UN*  
**BANCO**



*La Idea es importante, pero no es el*

***TODO***




ECONOMIC VALUE ADDED

**EVA**



COMPONENTE INNOVADOR  
**CREACION**

A hand is shown holding a small green plant with several leaves. The plant is growing out of a pile of coins that are resting in the palm of the hand. The background is a bright blue sky with some white clouds. The overall image conveys a message of growth, investment, and value.

**VALOR**



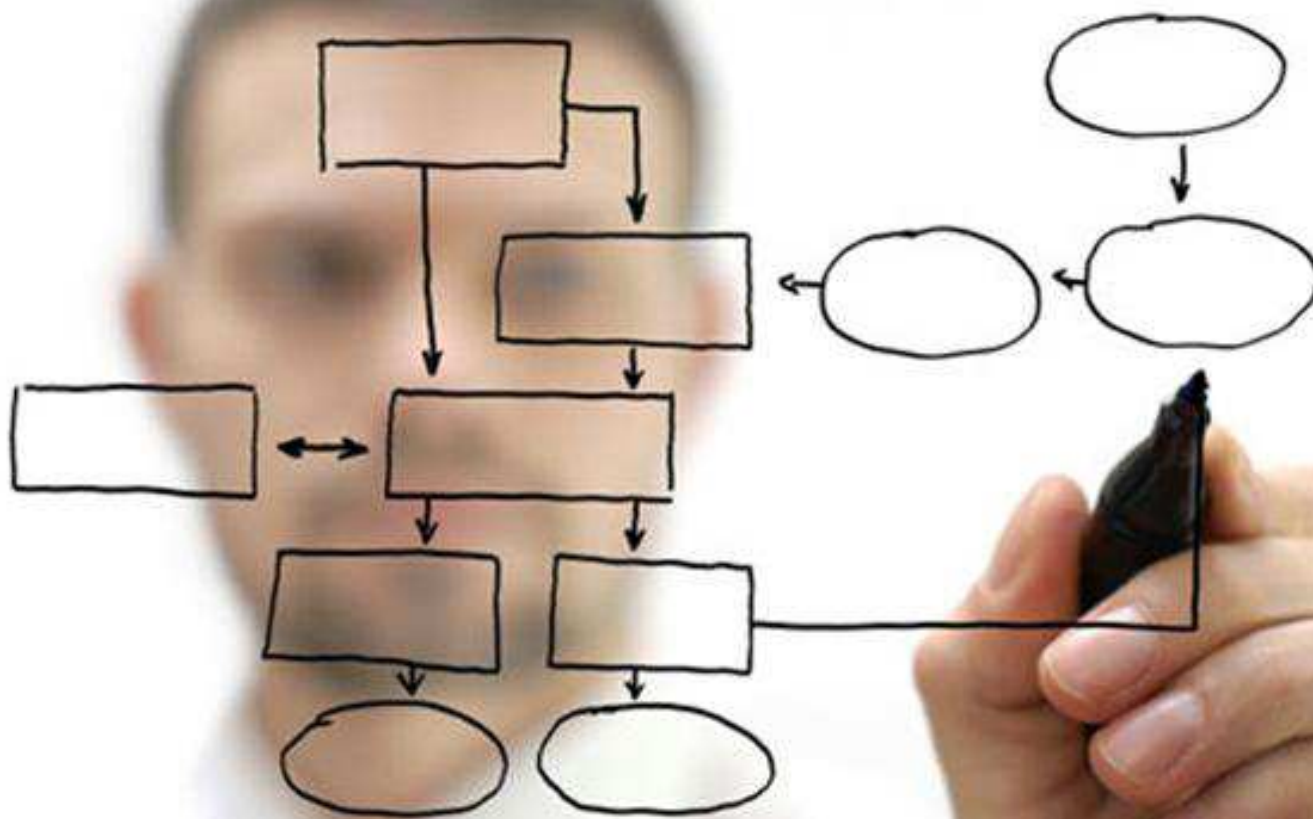


NO TODOS LOS PROYECTOS SON  
INVERTIBLES

**EXIT**



# ¿A dónde va el **DINERO**?





¿A dónde **NO** va el

**DINERO?**





*Dónde estaba el* **CAPITAL?**





*Por qué* **AHORA** ?





# PROYECTOS





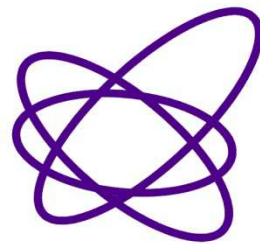
A photograph showing several hands of different skin tones stacked together in a circular pattern, with fingers pointing towards the center. The hands are resting on a white background. A semi-transparent grey horizontal band is overlaid across the middle of the image, containing the text "TRUST ME" in large, bold, orange capital letters.

**TRUST ME**

# CUADERNO

Jornada Financiación  
Para No Financieros

# DE VENTAS



**espaitec**

Parc Científic, Tecnològic i Empresarial  
de la Universitat Jaume I de Castelló



Universidad  
Carlos III de Madrid  
[www.uc3m.es](http://www.uc3m.es)



**Parque Científico**  
**LEGANÉS**  
**tecnológico**





Cuántos años quieren

**CUMPLIR?**

# 1.- DESCRIPCION

The background of the slide features a close-up, artistic photograph of several interlocking metal gears. The gears are rendered in shades of blue and grey, with a focus on their teeth and the way they mesh together. The lighting creates highlights and shadows that emphasize the mechanical texture and form of the gears.

¿Cuál es su modelo de negocio?



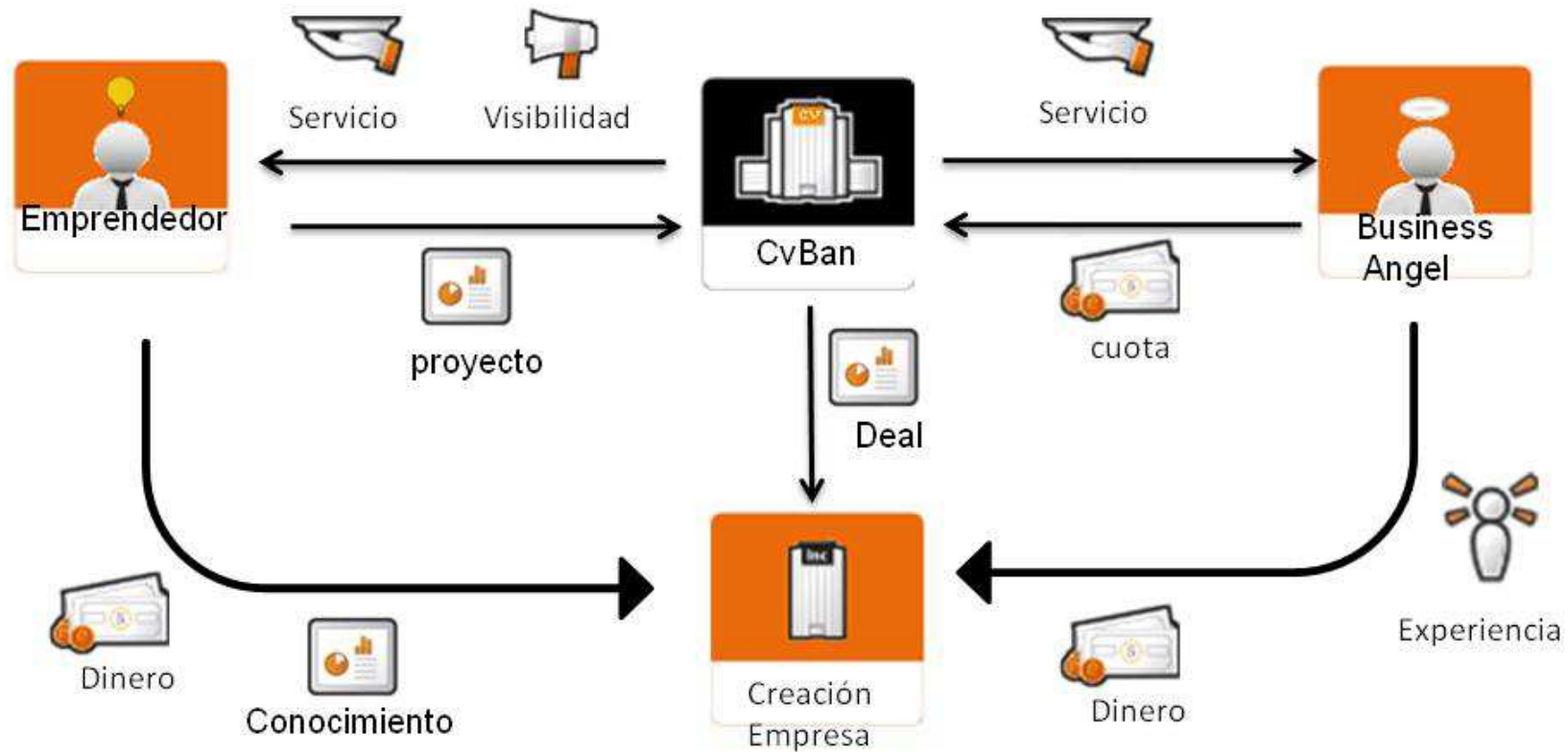
A clapperboard is shown at an angle against a clear blue sky. The clapperboard is dark with white and black striped patterns on its top bar and side. The text 'PROD. NO.' and 'SCENE' is visible on the board. A semi-transparent grey banner is overlaid across the bottom half of the image, containing the text 'NO te cuenten promesas NI HISTORIAS'.

NO te cuenten promesas NI

***HISTORIAS***



# LA IMPORTANCIA DEL MODELO DE **NEGOCIO**



## ***2.-PROPUESTA DE VALOR***

A close-up photograph of a chessboard. In the foreground, a silver chess pawn lies on its side on a dark square. In the background, a silver chess king piece stands upright on a light square. The lighting is dramatic, with strong highlights and shadows.

***Mantenerse vivo... con permiso de \$***

# 3.-EQUIPO





A photograph of a person pushing a large, smooth, light-colored boulder up a steep, rocky incline. The person is visible at the bottom right, reaching up to push the boulder. The background is a clear, light blue sky. The image has a warm, slightly desaturated color palette.

Capacitación, compromiso y sobre todo

**ESFUERZO**



“ Se invertirá en el piloto no en la máquina ”

Cuántas carreras son capaces  
de **GANAR** ?

# Huye del emprendedor

# GOLUM



4100  
GALICIA 25  
33005 OVIEDO

TITULAR: C. Galicia Sino  
SU CUENTA  
A CLIENTE \*

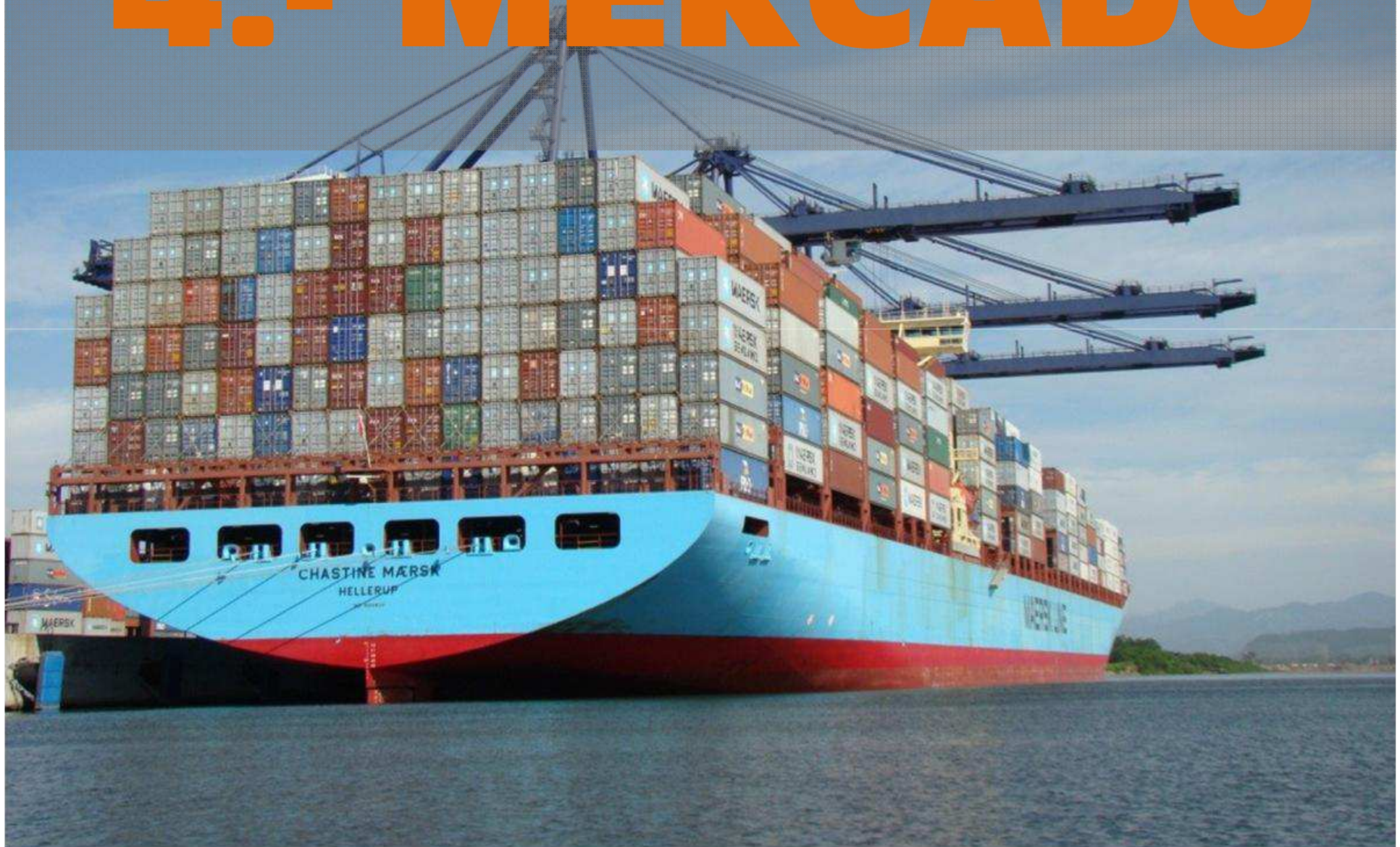
4100 42

FECHA 4.ABR.2003  
PAGINA 001

FECHA	CONCEPTO	VALOR	IMPORTE	SALDO
15.03.2003	SALDO ANTERIOR .....			1.228,55
15.03.2003	CARGO COMPRA	3.03.2003	-3,17	1.225,16
19.03.2003	REINTIERRO CAJERO AUTOMATICO	19.03.2003	-150,00	1.075,16
19.03.2003	INGRESO EN EFECTIVO	19.03.2003	7.000,00	8.075,16
19.03.2003	CARGO POR CONDO DE SERVICIO	19.03.2003	-0,40	8.074,56
20.03.2003	CARGO TRASPASO SALDO	20.03.2003	-457,32	7.417,24
21.03.2003	PAGO CHEQUE COMPENSADO 8875	20.03.2003	-5.171,81	2.245,43
21.03.2003	CARGO COMPRA	21.03.2003	-195,01	2.050,42
23.03.2003	INTERESES	23.03.2003	-0,39	2.050,03
24.03.2003	CARGO COMPRA	24.03.2003	-57,04	1.992,99
25.03.2003	RECIBO DE TELEFONO	25.03.2003	-48,06	1.944,93
26.03.2003	CARGO COMPRA	26.03.2003	-49,19	1.895,74
26.03.2003	CARGO COMPRA	26.03.2003	-63,07	1.832,67
27.03.2003	INGRESO EN EFECTIVO	26.03.2003	6.000,00	7.832,67
27.03.2003	CARGO POR CONDO DE SERVICIO	27.03.2003	-0,40	7.832,07



# 4.- MERCADO







# ALGUNOS DATOS QUE DEBEN DEJAR **CLAROS**

- ✓ ¿Qué **TAMAÑO** tiene el mercado?
- ✓ ¿**QUIENES** son sus clientes?
- ✓ ¿**CUANTO** van a vender?
- ✓ ¿Cuánto y en que va a **GASTAR**?



# **5.- HITOS**

**ALCANZADOS**





# 6.- ESTRATEGIA

*Han reflexionado ?*



# 7.- SITUACION

¿Dónde están?







**Next Step**

A close-up photograph of a hand holding a black pen, pointing at a financial chart displayed on a screen. The chart features a blue background with a white line graph showing fluctuations. Above the graph, a dark blue banner contains the text '-1.98' in white. The overall scene suggests a financial analysis or presentation.

## **8.- ECO-FIN**



- ✓ 1.- Descripción del Proyecto
- ✓ 2.- Propuesta de Valor
- ✓ 3.- Equipo
- ✓ 4.- Mercado
- ✓ 5.- Hitos alcanzados
- ✓ 6.- Estrategia
- ✓ 7.- Estado Actual – Next Step
- ✓ 8.- Datos Económico - Financieros



*Aspectos claves para analizar el*

***PROYECTO***





**Pedro Bisbal Andrés**

*Emprendedor y Director de CvBan*



[bisbalp@cvban.org](mailto:bisbalp@cvban.org)



[twitter.com/bisbalp](https://twitter.com/bisbalp)



[www.cvban.org/blog](http://www.cvban.org/blog)



[Pedro Bisbal Andrés](#)