

## Espaitec organiza la jornada “Financiación para no financieros” dentro del proyecto Incupark

**Terminología y conceptos básicos sobre financiación, formas de inversión pública y privada, consejos para vender el proyecto empresarial y nuevas formas de financiación como el crowdfunding fueron algunos de los temas tratados**

El Parque Científico, Tecnológico y Empresarial de la [Universitat Jaume I](#) de Castellón, espaitec, congregó el pasado 26 de enero a una cincuentena de estudiantes, empresarios y emprendedores de la provincia de Castellón en de la jornada “Financiación para no financieros”.

La jornada formó parte de una serie de conferencias/taller desarrollados en el marco del proyecto [Incupark](#) que espaitec ejecuta en colaboración con el [Parque Científico y Tecnológico de las Islas Baleares](#) (ParcBit) y el <http://www.parcudg.com/>. Incupark, proyecto financiado por el [Ministerio de Industria, Turismo y Comercio](#), tiene como objetivo crear una red interregional que facilite a los emprendedores incubados en los tres parques la realización de proyectos innovadores conjuntos y la expansión de sus negocios a través de nuevos servicios o servicios mejorados. Incupark permite además compartir conocimientos y buenas prácticas de gestión ente los tres parques, que ayuden a la consolidación y el crecimiento empresarial de las empresas incubadas.

Considerando la distribución geográfica de lo socios implicados en el proyecto, la jornada fue retransmitida en directo a través de streaming y hubo interacción desde Palma y Girona a través de las redes sociales.

Teniendo en cuenta la heterogeneidad del público asistente, la jornada arrancó con la intervención de Javier Rul, socio fundador de [Dualium Management](#), quien realizó un rápido recorrido por conceptos y terminología básica sobre financiación. A continuación Paco Negre, Director General de espaitec y Presidente del comité de Financiación de [APTE](#), expuso todos los instrumentos públicos y privados existentes en el mercado. Durante su intervención, Negre insistió en la importancia de presentar proyectos innovadores, afirmando que no innovar es como no respirar, la posibilidad de sobrevivir en nula. Destacando también la importancia de potencial el talento existente en la provincia y pensar en proyectos ambiciosos de alcance global.

La tercera ponencia corrió a cargo de Pedro Bisbal, Director General de [CVBan](#), la red de Business Angels de la Comunidad Valenciana. Pedro habló desde el punto de vista del inversor, presentando las claves sobre como realizar un buen cuaderno de ventas que haga interesante los proyectos en búsqueda de inversión. Según Pedro Bisbal los proyectos tienen que enamorar al inversor y para ello deben presentar modelos de negocio claros y concisos; explicar muy bien el perfil y grado de implicación de los socios promotores; tener un análisis de mercado bien definido y un presupuesto ajustado.

Tras una rápida introducción al proceso de inversión, inició la parte final de la jornada dedicada a nuevos instrumentos de financiación. En esta ocasión, espaitec quiso ir más allá de las típicas plataformas de *crowdfunding* o financiación colaborativa, para presentar en primer lugar a The Crowd Angel pensada para los inversores y en segundo lugar a Rock The post, una plataforma creada en Nueva York con capital español y medio canadiense que se caracteriza por ser mezcla entre un *social network* y una plataforma de *crowdfunding*.

La plataforma presentada por Ramón Saltor, socio fundador de [The Crowd Angel](#) surge de la idea de hacer más fácil el modelo de financiación de los *Business Angels* a través de inversiones y seguimiento online de proyectos listos para invertir.

La conexión en directo con Nueva York cerró la jornada con la intervención de Tanya Prive, cofundadora y vicepresidenta de [Rock The Post](#), una plataforma que ayuda a los emprendedores a poner sus ideas ante las personas indicadas para conseguir el apoyo que necesitan en forma de capital o colaboradores. Rock the Post está ubicado en Sillicon Alley, el Silicon Valley neoyorquino que en los últimos años ha superado a Boston en temas de start-up y Venture Capitals.