



CONSEJOS PARA VENDER TU SOLUCIÓN BIG DATA

Bankia
FiNTECH


CUATRECASAS
ACELERA

De banqueros privados para banqueros privados



Lorenzo García

CEO

Economista. MBA IE Business School con 17 años de experiencia en Morgan Stanley, Banco Santander, Ibercaja y Popular Banca Privada



Ricardo Domínguez

CIO

Economista. MBA IE Business School. Experiencia profesional como Private Banker durante 17 años en Morgan Stanley, Merrill Lynch, UBS e Indosuez



Andrés Gutiérrez.

CMO

Ingeniero Técnico en Diseño Industrial por UPV, Máster Branding Digital por CEU y Analítica Web por KSchool. Más de 10 años de experiencia



Jose Antonio Cano

CTO

Ingeniero Informático por UJI. MBA CEU San Pablo y Master en Project Management. Más de 12 años de experiencia



Pedro Gil Palancia

Socio Fiscal Cuatrecasas

Abogado con 20 años de experiencia como especialista fiscal y M&A.



Beatriz Belando.

Vicedecana Derecho Universidad Valencia.

Especialista Normativa MIFID desde hace 10 años y ha realizado seminarios para técnicos CNMV



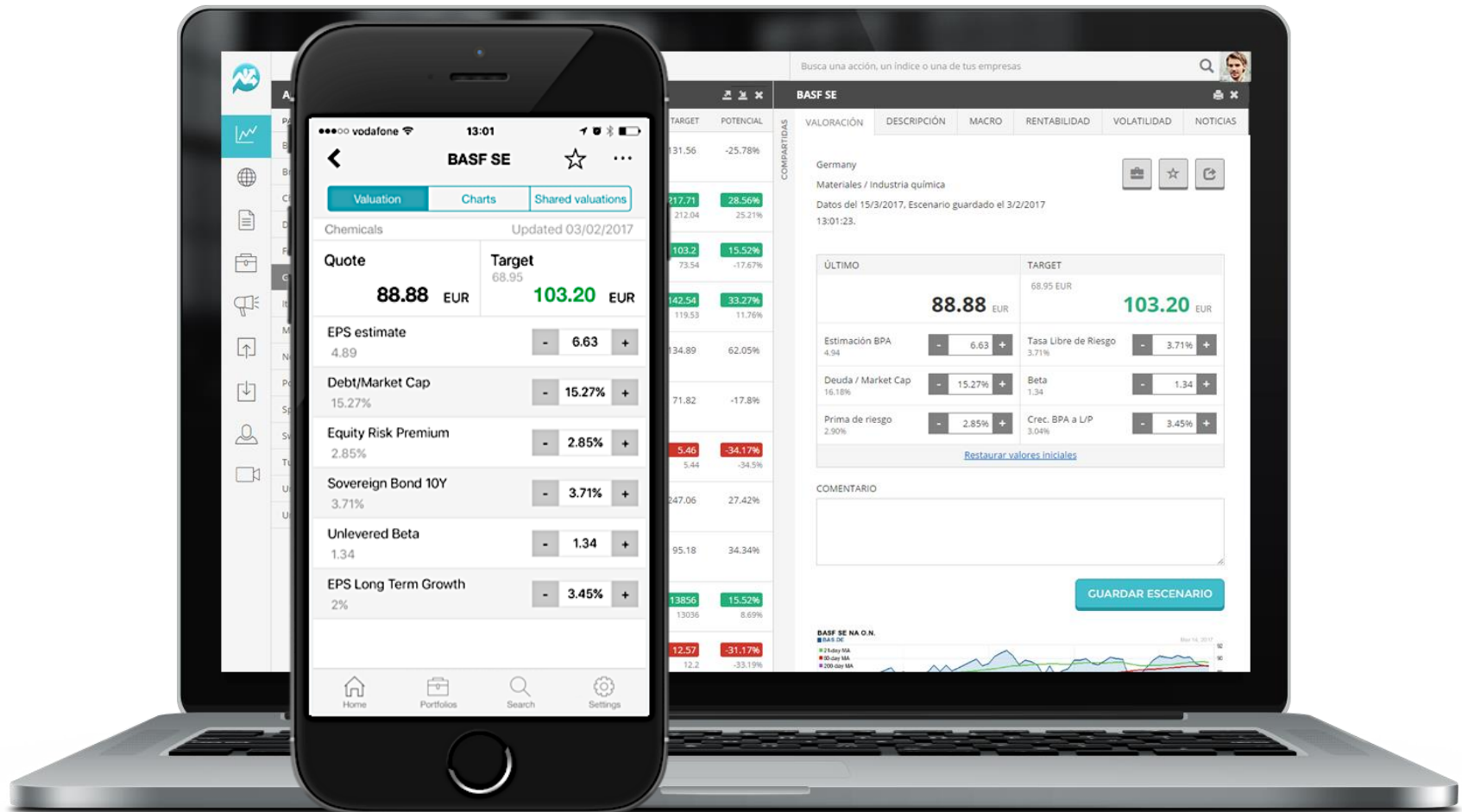
Pilar Conejos.

Doctora Ingeniera Industrial por la UPV.

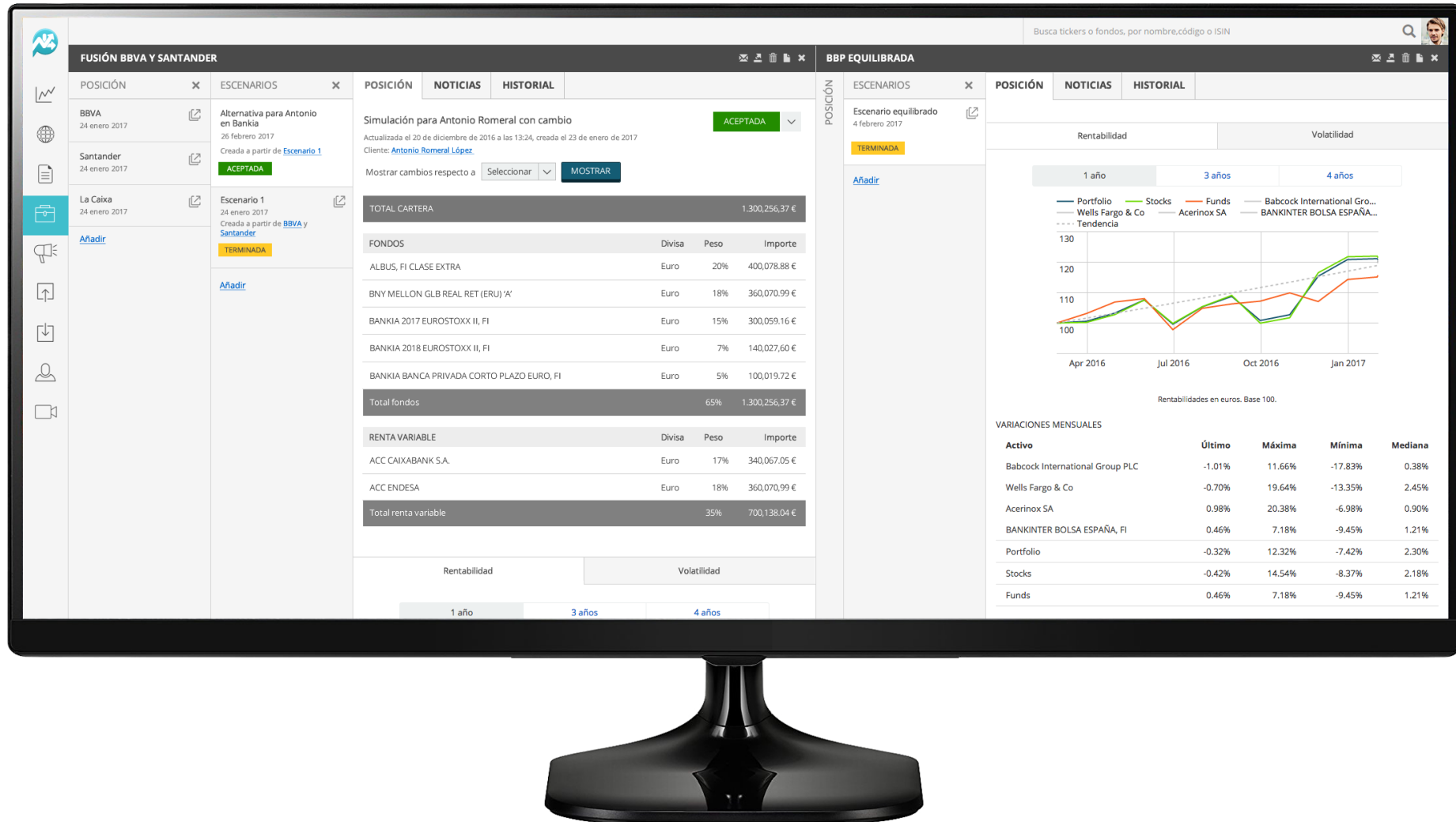
Especializada en modelos matemáticos de previsión de redes en tiempo real con 18 años de experiencia

¿Cómo empezamos?

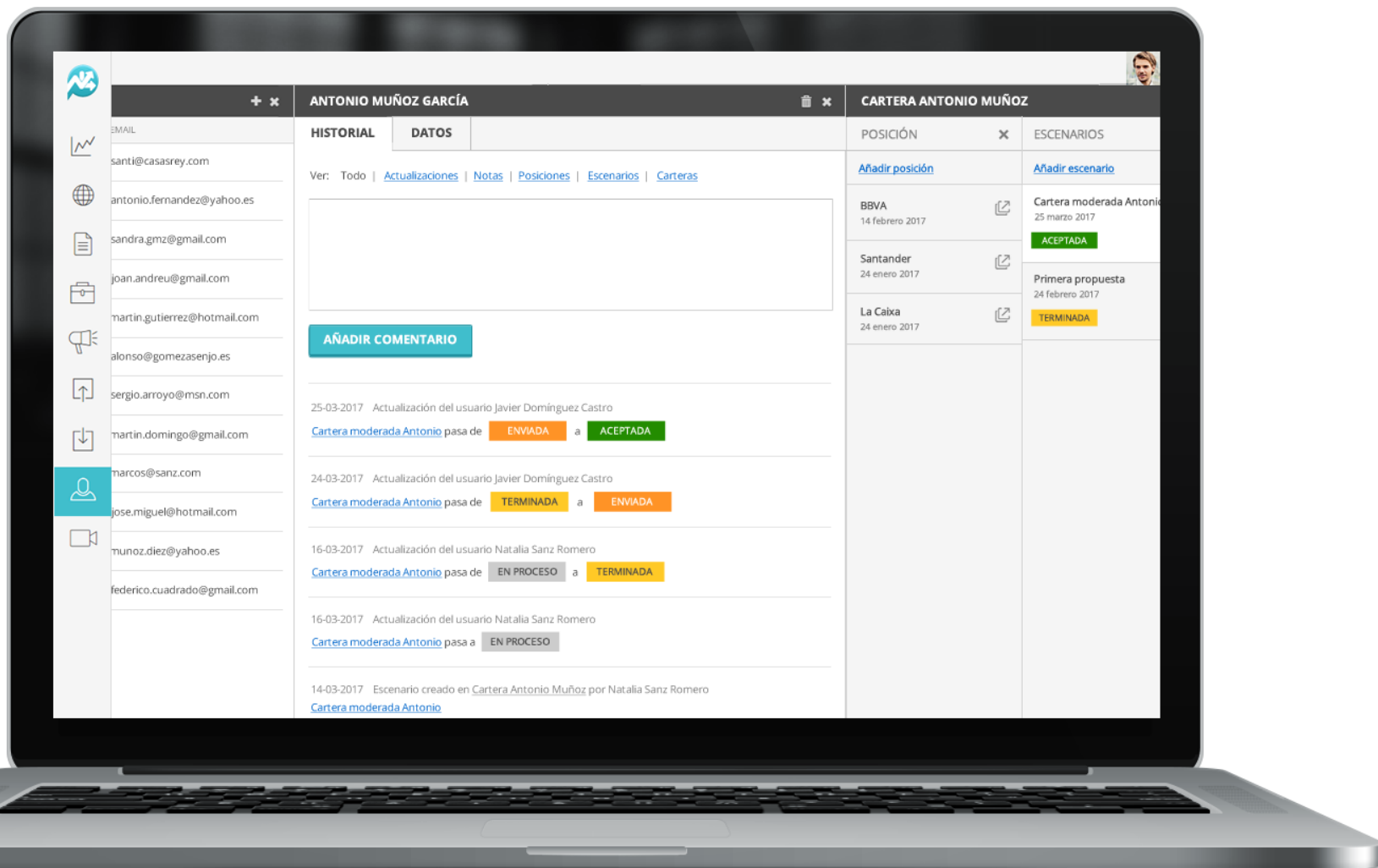
Valoración empresas mediante sus datos fundamentales



Análisis de portfolios con acciones, bonos y fondos de inversión, y seguimiento comercial



Documentación del proceso de asesoramiento



MiFID II



- 1 Justificación
- 2 Imparcialidad
- 3 Conocimiento
- 4 Comunicación de escenarios
- 5 Transparencia y método

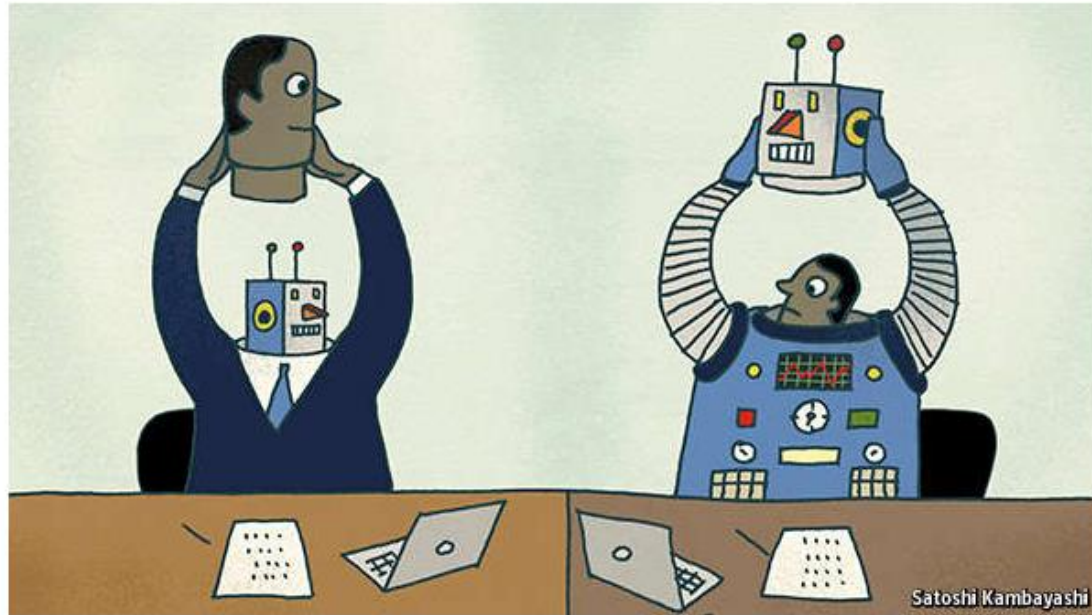


Ganadores Edición 2017 Legaltech



4 CONSEJOS PARA VENDER TU SOLUCIÓN

1. Encontrar el interlocutor adecuado
2. Identificar aliados en la organización
3. Ser transparente
4. Tener paciencia



GRACIAS

